



Alista IP estrategia ante pacto comercial

REFORMA / STAFF

El sector privado mexicano se ha preparado con una robusta estrategia de coordinación para hacer frente a cualquier embate proveniente de la negociación.

Así lo anunció ayer el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP).

Para ello, agregó, se estableció lo que se denominó el Cuarto de Junto y el Cuarto de Inteligencia, que tendrán la responsabilidad de apoyar al equipo negociador con la suficiente información, análisis, escenarios y propuestas concretas del sector privado.

El organismo señaló que sin duda el liderazgo y unión del sector privado queda de manifiesto en los más de 400 organismos empresariales, cámaras y asociaciones de los sectores productivos que están representados en el Cuarto de Junto.

Señaló que si bien el resumen de objetivos de la re-

negociación del TLCAN que dio a conocer el Gobierno de Donald Trump da una idea de cuál será la línea a seguir, aún no hay claridad de cómo se intenta concretarlos, lo cual ha permitido cierta calma hasta no iniciar el proceso el próximo 16 de agosto.

La capacidad negociadora de México es un activo que genera confianza en obtener buenos resultados para el País en la renegociación del Tratado de Libre Comercio.

Esto, contribuye a dar certidumbre a la inversión, aseguró el CEESP.

Señaló que siete rondas con intervalos de dos semanas que inician el próximo 16 de agosto, es el tiempo estimado que se llevará la fase de renegociación del TLCAN en Washington, con lo que se espera que sea a principios de 2018 cuando concluya este proceso.

CON INFORMACIÓN
DE NOTIMEX.